

A2.40 Deberes / ejercicios

A2.40 Huiswerk / oefeningen

<https://spaans.colanguage.nl/leerplan/a2/40>

Ejercicio 1: Tarjetas de diálogo

Instrucción: Escribe un diálogo corto para cada situación.

1. Discutiendo una oferta de trabajo

Simula que hablas con un amigo sobre una oferta de trabajo que has recibido. Expresa tu opinión y escucha la suya para negociar la mejor decisión.

Frases de ejemplo

.....

.....

.....

.....

Frases de ejemplo

.....

.....

.....

.....

Frases de ejemplo

¿Qué opinas de la oferta que me hicieron en la empresa?

Wat vind je van het aanbod dat ze me bij het bedrijf hebben gedaan?

Creo que tiene aspectos positivos, pero algunas condiciones no me convencen.

Ik denk dat het positieve aspecten heeft, maar sommige voorwaarden overtuigen me niet.

Me dijeron que el horario era flexible, pero creo que eso no es del todo cierto.

Ze zeiden me dat de werktijden flexibel waren, maar ik denk dat dat niet helemaal waar is.

Sin duda, quiero negociar para mejorar el salario. ¿Crees que es posible?

Zonder twijfel wil ik onderhandelen om het salaris te verbeteren. Denk je dat dat mogelijk is?

Frases de ejemplo

Yo opino que la oferta es buena, pero tienes que fijarte bien en las condiciones.

Ik denk dat het aanbod goed is, maar je moet goed op de voorwaarden letten.

Es normal que tengas dudas, la oferta tiene ventajas y desventajas.

Het is normaal dat je twijfels hebt, het aanbod heeft voor- en nadelen.

Quizá te dijeron eso para llamar tu atención; mejor pregunta bien antes de aceptar.

Misschien zeiden ze dat om je aandacht te trekken; vraag beter goed na voordat je het accepteert.

Sin duda, negociar es importante. Creo que puedes conseguir algo mejor si lo intentas.

Onderhandelen is zonder twijfel belangrijk. Ik denk dat je iets beters kunt krijgen als je het probeert.

2. Negociando un precio en el mercado

Imagina que estás en un mercado y quieres negociar el precio con el vendedor. Da tu opinión y responde a su contraoferta.

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....

¿Crees que este precio es justo para la calidad del producto?

Vind je deze prijs eerlijk voor de kwaliteit van het product?

Yo creo que es un poco caro, ¿podría hacer una contraoferta?

Ik vind het een beetje duur, zou ik een tegenbod kunnen doen?

Me dijo que no podía bajar mucho, pero insistió en que la calidad es auténtica.

Hij zei dat hij niet veel kon zakken, maar hij stond erop dat de kwaliteit authentiek is.

¿Qué opinas si pago un poco menos y compro más cantidad?

Wat vind je ervan als ik iets minder betaal en meer hoeveelheid koop?

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....

Opino que el precio refleja bien la calidad, pero podemos negociar.

Ik vind dat de prijs de kwaliteit goed weerspiegelt, maar we kunnen onderhandelen.

Claro, siempre hay espacio para una contraoferta, dime cuánto propones.

Natuurlijk is er altijd ruimte voor een tegenbod, vertel me wat je voorstelt.

Es cierto, la calidad es buena y eso vale la pena.

Het is waar, de kwaliteit is goed en dat is de moeite waard.

Me parece bien, así llegamos a un compromiso que nos convenga a ambos.

Dat lijkt me goed, zo komen we tot een compromis dat voor ons beiden voordelig is.

3. Opinando sobre un acuerdo en la empresa

En esta simulación, conversas con un compañero sobre un acuerdo que se firmó en el trabajo. Usa estilo indirecto para contar lo que se dijo y da tu opinión.

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....

¿Recuerdas lo que dijo el jefe sobre la última negociación?
Weet je nog wat de baas zei over de laatste onderhandeling?
Dijo que el compromiso era fundamental para avanzar en el proyecto.
Hij zei dat betrokkenheid essentieel was om vooruitgang te boeken in het project.
Yo opino que valoran más las jerarquías que las ideas nuevas.
Ik ben van mening dat ze hiërarchie meer waarderen dan nieuwe ideeën.
Sin duda, eso puede ser negativo para la motivación del equipo.
Zonder twijfel kan dat negatief zijn voor de motivatie van het team.

Frases de ejemplo

.....
.....
.....
.....

Sí, me dijo que era necesario un compromiso de todos.
Ja, hij zei me dat er een inzet van iedereen nodig was.
Exacto, sin compromiso no habría acuerdo ni progreso.
Precies, zonder compromissen is er geen overeenkomst of vooruitgang.
Creo que también aprecian la experiencia, pero deberían estar abiertos a las propuestas.
Ik denk dat ze ervaring ook waarderen, maar ze zouden open moeten staan voor voorstellen.
Tienes razón, negar las ideas puede impedir mejoras positivas para la empresa.
Je hebt gelijk, het weigeren van ideeën kan positieve verbeteringen voor het bedrijf in de weg staan.

A2.40 Deberes / ejercicios

A2.40 Huiswerk / oefeningen

<https://spaans.colanguage.nl/leerplan/a2/40>



Ejercicio 2:

Emparejar una palabra

Instrucción: Empareja las traducciones

- | | |
|-------------------------------|--|
| a. Ella me dijo que la oferta | 1. negociar siempre requiere compromiso. |
| b. Pedro me preguntó si | 2. la negociación fue un éxito. |
| c. Juan me recordó que | 3. era muy positiva para todos. |
| d. Ana dijo que sin duda | 4. pensaba rechazar la contraoferta. |

Oplossingen:

1. Ella me dijo que la oferta era muy positiva para todos. 2. Pedro me preguntó si pensaba rechazar la contraoferta. 3. Juan me recordó que negociar siempre requiere compromiso. 4. Ana dijo que sin duda la negociación fue un éxito.

A2.40 Deberes / ejercicios

A2.40 Huiswerk / oefeningen

<https://spaans.colanguage.nl/leerplan/a2/40>



Ejercicio 3:

Agrupar las palabras

Instrucción: Drag and drop the words to classify them into two categories according to their use in conversations about opinions and negotiations.

Cree, La negociación, La contraoferta, La oferta, Creo, Opina, Opino, El compromiso

Frases para expresar y pedir opiniones

Palabras sobre procesos de negociación

.....
.....
.....
.....

.....
.....
.....
.....

Oplossingen:

1. Frases para expresar y pedir opiniones: Creo, Cree, Opino, Opina
Palabras sobre procesos de negociación: La oferta, La contraoferta, La negociación, El compromiso

A2.40 Deberes / ejercicios

A2.40 Huiswerk / oefeningen

<https://spaans.colanguage.nl/leerplan/a2/40>



Ejercicio 4:

Estilo indirecto con pretéritos simples

Instrucción: Vul het juiste woord in.

dijo que, iba a rechazar, tenía, preguntó, negociaban, era, es

- Decir que + ser:** Juan: La negociación es exitosa. : Juan me la negociación exitosa.
- Decir que + ser:** Marta: La contraoferta interesante. : Marta me la contraoferta interesante.
- Decir que + negociar:** Juan: Nosotros negociamos con ellos. : Juan me ellos con ellos.
- Decir que + ser:** Eva: Sin duda, la oferta es excelente. : Eva me dijo que, sin duda, la oferta excelente.
- Decir que + negociar:** Ana: Nosotros negociamos una buena oferta. : Ana me ellos una buena oferta.
- Decir que + tener:** Eva: Tengo el compromiso con ellos. : Eva me el compromiso con ellos.
- Preguntar + rechazar:** Pedro: ¿Vas a rechazar la oferta? : Pedro me si la oferta.
- Decir que + ser:** Ana: El compromiso es importante. : Ana me el compromiso importante.

Oplossingen:

1. dijo que 2. era 3. es 4. dijo que 5. era 6. dijo que 7. negociaban 8. era 9. dijo que 10. negociaban 11. dijo que 12. tenía 13. preguntó 14. iba a rechazar 15. dijo que 16. era

