

A2.40.2 Cuento: El juego de la negociación

A2.40.2 Verhaal: Het spel van de onderhandeling

🔊 <https://spaans.colanguage.nl/kortverhalen/el-juego-de-la-negociacion>

Carlos y Ana negocian sobre el precio de un coche, expresando sus opiniones y llegando a un acuerdo.

Carlos y Ana **negocian** el precio de un coche.

Él cree que la **oferta** de Ana es baja.

Entonces ofrece una **contraoferta**.

Ana opina que es un compromiso **verdadero**.

Sin duda ella acepta la contraoferta.

Pero después **cree** que el precio es demasiado alto.

Decide **rechazar** la oferta.

Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella **opina** que el precio es bueno.

Al final Carlos y Ana encuentran una solución **positiva** para los dos.

Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas **falsas**.

Carlos en Ana onderhandelen over de prijs van een auto, waarbij ze hun meningen uiten en tot een overeenkomst komen.

Carlos en Ana **onderhandelen** over de prijs van een auto.

Hij denkt dat het **bod** van Ana laag is.

Dan doet hij een **tegenbod**.

Ana vindt dat het een **echte** overeenkomst is.

Zonder twijfel accepteert zij het tegenbod.

Maar daarna **denkt** ze dat de prijs te hoog is.

Ze besluit om de aanbieding te **weigeren**.

Hij laat haar de auto opnieuw zien en nu **vindt** zij dat de prijs goed is.

Uiteindelijk vinden Carlos en Ana een **positieve** oplossing voor hen beiden.

Ze hebben goed werk geleverd in de onderhandelingen zonder **valse** dingen te zeggen.

A2.40.2 El juego de la negociación

A2.40.2 Het spel van de onderhandeling

<https://spaans.colanguage.nl/kortverhalen/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 1:

Preguntas de debate

Instrucción: Debatir las preguntas después de escuchar el audio o leer el texto.

1. ¿Qué están negociando Carlos y Ana?
2. ¿Qué hace Carlos después de recibir la oferta de Ana?
3. ¿Por qué Ana rechaza la oferta?
4. ¿Alguna vez has negociado algo? ¿Cómo fue la experiencia?
5. ¿Crees que es importante llegar a un compromiso en una negociación?

A2.40.2 El juego de la negociación

A2.40.2 Het spel van de onderhandeling

<https://spaans.colanguage.nl/kortverhalen/el-juego-de-la-negociacion>



Ejercicio 2:

Rellena los huecos y completa las oraciones

Instrucción: Vul het juiste woord in.

opina, falsas, verdadero, oferta, Sin duda, negocian

1. Él le muestra el coche de nuevo y ahora ella que el precio es bueno.
2. Carlos y Ana el precio de un coche.
3. Él cree que la de Ana es baja.
4. ella acepta la contraoferta.
5. Han hecho un buen trabajo de negociación sin decir cosas
6. Ana opina que es un compromiso

Oplossingen:

1. opina 2. negocian 3. oferta 4. Sin duda 5. falsas 6. verdadero